
Komoditní spready tajemství stabilních zisků



Mgr. Elena Lindišová

Díky štěstí jsem se dostala na Island.

Island mě spojil s Pavlem a s komoditními
spready.

Díky tomu jsem získala možnost žít jinak.



Obsah

1	Kde to celé začalo	4
2	Studium a práce	5
3	Island	6
4	Pavel a moje cesta ke spreadům	9
5	Komoditní spready, můj způsob slušného přivýdělku	12
6	Co mne Pavel velmi důležitého naučil?	16
7	Tajemství Pavlova úspěchu	19
8	Výhody interdelivery spreadů	20
9	Dvě perly komoditních spreadů na závěr	27
10	První dávka svobody	32

1 Kde to celé začalo

"To vážně? Ty opravdu obchoduješ na burze?"- první otázka od každého, komu prozradím můj způsob přivýdělku.

Mezi další dotazy patří:

"Co to je?"

"Proboha, ty nemáš strach?"

"A není to jenom pro chlapy?"

A to jsem ještě neřekla, co obchoduji. Akcie nebo měny si dokáže představit mnoho lidí, ale komoditní spready jsou pro většinu lidí tajemné.

"Jak ses k tomu dostala?"- tohle je další frekventovaná otázka.

Možná je to až neuvěřitelné, ale tak trochu mi pomohla štěstěna.

2 Studium a práce

Na vysoké škole jsem neměla zrovna typický život mladé studentky, která by jenom studovala a zároveň měla čas užít si občas nějakou tu párty s přáteli. Nepocházím z bohaté rodiny, proto jsem si musela hradit téměř všechny náklady na studium sama. To ale pochopitelně znamenalo **spojit studium s prací**.



Prošla jsem si mnoha brigádami - práce u pásu, balení sanitárního zboží, práce s auto-součástkami, call centrum, doplňování zboží v Makru a v Tesco, práce u pokladny, atd. Takže většinou to bylo z práce do školy, víkendy téměř neexistovaly a letní oddych taky ne. Mojí dovolenou byla návštěva rodičů v rodném městě. Žádné moře nebo drahé výlety do hor.

V tom čase mi to ale moc nevadilo, zvykla sem si. Jiný život sem neznala, takže mi nic nechybělo. **V roce 2012 se ale něco zásadního změnilo.** A dopomohla mi k tomu právě štěstěna...

3 Island

Přesně v den mých narozenin jsem byla na jedné cestovatelské přednášce, která byla zakončena slosováním. Šlo totiž o poslední přednášku ze série a losovalo se ze všech vstupenek na všechny přednášky. Já sem držela pouze jediný lístek.

Všechny výhry byly úžasné. Ale ta první byla bezvadná - **zájezd na Island**. Věřte nebo ne, **můj lístek byl vybrán**. Doteď tomu nemohu uvěřit. Byl to ten nejlepší narozeninový dárek na světě.



První let, nová země, úplně jiní lidé, překrásná krajina, sopky, termály, ovečky, nádherné islandské koně a hlavně - klid a pohoda. Najednou se mi zastavil svět, měla sem čas přemýšlet co dál. Věděla sem, že život studentky jednou skončí a pak už mě čeká jenom práce. **Ale v mém případě by se nic zásadního nezměnilo.** Stále by to znamenalo režim z práce domů a zase do práce.



Jenomže Islandu jsem si tak zamilovala, že jsem si nechtěla představit, že se tam už nepodívám. Moje vnímání radosti ze života se změnilo a měla jsem chuť začít si více užívat mládí. Začala jsem proto uvažovat o dalších možnostech přivýdělku, které by nezabraly tolik času.

V té době jsem měla k dispozici úspory ze stavebního spoření a nevěděla jsem, jak je využít. Nebylo to moc peněz, přibližně 100 tisíc českých korun. Procestovat je? Proč ne. Ale co potom? Další stavební spoření už asi nebude, a proto jsem hledala takovou cestu, která mi umožní cestovat víc.



4 Pavel a moje cesta ke spreadům

A nyní se konečně dostávám k mému mentorovi, kterým je Pavel Hála. Seznámili jsme se na škole a kromě studia nás spojil také zájem o Island, naše společná touha cestovat a nežít jenom obyčejný život.

Právě Pavel mi ukázal cestu k zajímavému přívýdělku a to konkrétně ke komoditním spreadům. Pavel je v tom čase obchodoval již několik let a měl soubor úspěšných strategií, které sám navrhl a používal.

Samozřejmě, že mojí první reakcí bylo:

"Ani náhodou, to přece nemohu dělat. Burza je pro mě jako jiný vesmír, to nezvládnou. A hlavně je to spíše pro chlapy a bohaté lidi z amerických filmů."

Akcie nebo měny byly obecně populárnější. Tento směr mě ale nijak zvlášť nelákal, byly to pro mě pouze nějaké virtuální prostředky. Komodity a spready pro mě sice na začátku byly úplně nové pojmy, ale pouze do té doby, než mi Pavel řekl víc. Stačilo pár vět a dávalo mi to smysl.

Na rozdíl od akcií nebo měn za tím bylo **něco hmatatelného, co jsem si dokázala představit.** Komodity využíváme v našem životě všichni, nabídka a poptávka po nich je skutečná. Kromě toho komoditní spready vyhovovaly mým požadavkům na počáteční kapitál, časovou nenáročnost, atd. To vysvětlím za chvíli.

Nebudu lhát, že to bylo lehké hned od začátku a že šlo všechno jako po másle. Musela jsem si také projít obdobím, kdy jsem měla chuť to zabalit, protože některé věci pro mě byly příliš nové. Bylo toho mnoho najednou, nešlo pouze o spready, ale také svět burzy, platformem, aplikací, atd. Ale vytrvala jsem. Teď jsem za to moc ráda.

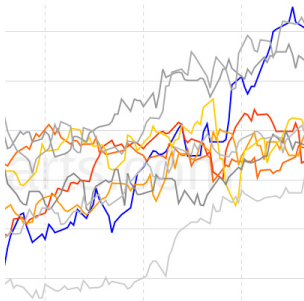


Díky Pavlovi jsem měla obrovskou výhodu. Nemusela jsem ztrácet čas procházením roztříštěných a často protichůdných postupů na internetu a v různých diskusních fórech. Pavel mě přímo naučil to, co v praxi funguje a co doteď obchoduji.

Takže tolik ve zkratce k mému příběhu. Díky štěstí jsem se dostala na Island, což změnilo můj pohled na život (kdo tam byl, určitě ví, o čem mluvím). Island mě spojil s Pavlem a s komoditními spready. Díky tomu jsem získala možnost žít jinak. Burza pro mě představovala nový svět s novými možnostmi a hlavně bez velkých obětí, ať už času nebo peněz.

Pochopila jsem, proč může úspěšně obchodovat Pavel, který studuje obor zcela mimo oblast ekonomie. **Zjistila jsem, že obchodovat na burze může skoro každý.** Nezáleží na tom, zda máte maturitu nebo umíte programovat. Je jedno, jestli nosíte džíny nebo kravatu. Úspěch spočívá v ochotě učit se, vnímat rady zkušenějších, ve vytrvalosti. Když člověk chce, uspěje.

Ale nyní už přejdu přímo k mým oblíbeným spreadům. Na začátek krátké vysvětlení jejich podstaty a potom prozradím, **proč sedí přesně k mojí povaze, jsou méně rizikové a tedy vhodné i pro menší účty. A také proč jsou časově nenáročné.**



5 Komoditní spready, můj způsob slušného přivýdělku

Slovo “**Spread**” znamená rozdíl, rozpětí.

Komodity jsou třeba pšenice, ropa, káva, bavlna, cukr, zlato nebo vepřové maso. Komodity se prodávají a nakupují na burze, formou termínovaných smluv o dodání, takzvaných futures kontraktů.

Komoditní spread je cenový rozdíl mezi dvěma různými komoditními futures kontrakty. Třeba rozdíl mezi kontraktem na pšenici s termínem dodání březnu a na pšenici s termínem dodání v září.

V čem spočívá obchodování komoditního spreadu?

Jeden futures kontrakt nakoupím a zároveň jiný futures kontrakt prodám.

Jinak řečeno ...

Na jeden kontrakt jsem long a na jiný kontrakt jsem zároveň short.

A jak? Prostě kliknu myší v počítači.

A je to.

Namísto obchodování samotné komodity tedy obchoduji rozdíl mezi dvěma různými komoditami (pšenice x oves) nebo rozdíl mezi dvěma různými termíny dodání téže komodity (březen x srpen).

Spekulujeme tím na růst spreadu (rozdílu) mezi kontrakty. Zajímá nás změna cenového rozdílu, přičemž ceny jednotlivých kontraktů nás nezajímají.

Ale proč místo jednoho kontraktu obchodovat kontrakty dva?

Když jsem si o tom četla poprvé, přišlo mi to složité. Ne jeden kontrakt, ale dva a navíc ke všemu každý opačným směrem ve stejnou dobu.

Pak jsem ale přišla na to, že ve skutečnosti nejde o nic náročného. Je to opravdu jen jedno kliknutí myši.

A nejde jen o technicky jednoduchou záležitost. Obchodování spreadů má mnoho výhod, které si za chvíli vysvětlíme.

Podívejme se nejprve na příklad...

Příklad:

Takhle vypadá záznam spreadu na kukuřici:

Spread ZCZ15-ZCN15

Co to znamená?

Nakoupila jsem kontrakt na kukuřici (ZC) s expiračním měsícem prosinec 2015 (Z15). Zároveň jsem prodala kontrakt na kukuřici (ZC) s expiračním měsícem červenec 2015 (N15).

Nakoupila jsem kontrakt za 412 dolarů (long pozice) a zároveň jsem prodala kontrakt za 400,25 dolarů (short pozice). Jak jsem si řekli, vtíp spreadu je právě v tom, že současně jeden future kontrakt nakupujeme a druhý future kontrakt prodáváme.

Náš kukuřičný spread má tedy hodnotu $412 - 400,25 = 11,75$ dolarů

Vůbec nás nezajímá vývoj cen jednotlivých kontraktů. Soustředíme se pouze na rozdíl 11,75 dolarů, zda se bude zmenšovat nebo se bude zvětšovat. My samozřejmě budeme chtít, aby se rozdíl zvětšoval, protože spekulujeme na jeho růst. Tam jsou naše peníze!

[Další příklad naleznete zde.](#)

Typy spreadů:

Ještě přidám trochu nutné teorie.

Existuje několik typů komoditních spreadů:

- Interdelivery spread - obchodník je long i short v témže trhu, ale v různých expiračních měsících. To je třeba příklad s kukuřicí, který jsme si ukázali před chvílí.
- Intermarket spread - obchodník je long v jednom trhu a zároveň short v jiném trhu. Koupí třeba future na pšenici a prodá třeba future na sóju.
- Interexchange spread - obchodník je long u jedné burzy a zároveň short u jiné burzy. Kontrakty drží v podobné komoditě. Prostě obchoduje třeba pšenici, ale na dvou různých plodinových burzách.

To jsou kouzla, co? Nebojte, skutečně to není složité.

Já sem si vybrala interdelivery spready, které jsou nejprístupnější a nejzvládnutelnější.

6 Co mne Pavel velmi důležitého naučil?

Jak už jsem psala, o spreadech je toho na internetu hodně – zejména nesmyslů. O spreadech píšou teoretici bez špetky praxe. Publikují zastaralé koncepty, které dávno nefungují. Neznají pomůcky a postupy, které vedou k bezpečnému a ziskovému obchodování.

Pavel mi předvedl, kde je zakopaný pes.

Většina lidí slepě obchoduje podle sezónních alertů, pomocí placených služeb a software. To sice může krátkodobě fungovat (např. v horizontu 2 let), ale pak to pomalu přestává být výnosné.

Proč?

Sezonalita je super nástroj, je to bez pochyby základ obchodování spreadů. Nic proti sezonalitě!

Ale sezonalita nedokáže obchodníka ochránit před tím, kdy se trh nějakým zásadním způsobem změní. Pavel, skutečný spreadový obchodník, mi ukázal, jak na to jít “od lesa” na následujících příkladech:

Příklad 1 - Vznik nového odvětví biopaliv a jeho dopad na trh s kukuřicí

V USA vyšel nový zákon: Do benzínu se musela začít povinně přidávat biologicky obnovitelná složka. A tou je ethanol. Najednou vzniklo nové odvětví, které má obrovskou poptávku po kukuřici.

Proč?

No protože v USA se většina ethanolu vyrábí právě z kukuřice. Tím se trh s kukuřicí zásadně změnil.

Příklad 2 - Nové technologie těžby ropy - hydraulické frakování ropných břidlic

Zní to hrozně učeně, ale nejde o nic složitého:

Ropa se dlouhá desetiletí těží hlavně na klasických ropných polích. Ano, to jsou ty těžební věže, pumpy s vahadly, jak to známe z filmů.

Vlivem nových technologií bylo najednou možné těžit nekonvenční zásoby ropy (např. ropné břidlice nebo ropné písky), které byly dříve nedostupné. To převrátilo trh s ropou naruby, z největšího světového importéra (USA) se stal největší světový producent.

Najednou byla obrovská exploze nabídky, přičemž poptávka spíše stagnovala. To vedlo k tomu, že se trh s ropou zásadně změnil.

Arabští šejkové najednou neví, co s ropou. Sezonalita skončila...

Tyto události jsou příkladem toho, proč sezonalita nedokáže dát obchodníkovi nějaký náznak toho, že k něčemu takovému může dojít. V takových chvílích, kdy se trh zásadně změní, dochází k velkým cenovým pohybům jak na futures tak na spreadech na futres. Tyto pohyby jdou dost často právě proti dlouhodobým sezónním tendencím a bývají přitom obrovské. A právě proto obchodníci, kteří obchodují slepě pouze podle sezonality, nejenže zaznamenají velké ztráty, ale mohou přijít o všechny peníze a zlikvidovat tak celý svůj účet.

Jaký je typický vývoj spreadového obchodníka?

- Nováček "objeví" software, který doporučuje obchody podle sezonality. Vidí, že to fungovalo po mnoho let.
- Obchody vycházejí, nováček vydělává první peníze. Je to skvělé, hurá, máme svatý grál – sezonalitu!
- Nováček přestane hlídat trhy a rizika.
- A pak přijde zásadní změna na trhu (viz story s kukuřicí, plynem nebo ropou). Anebo přírodní katastrofa, která způsobí obrovský pohyb spreadu v rozporu s dlouhodobými sezónními tendencemi.
- Peníze mizí v nenávratnu...

7 Tajemství Pavlova úspěchu

V dalších měsících, kdy naše “burzovní” komunikace s Pavlem pokračovala, jsem se dozvěděla tajemství úspěchu.

To tajemství spočívá v kombinaci nástrojů pro výběr komoditních interdelivery spreadů.

Sezonalitu rozhodně nezavrhuje, ale používáme ji jako dílčí část našeho obchodního systému. Většina obchodníků staví pouze na sezonalitě, my nikoliv.

Další pilíře našeho systému je analýza COT a solidní znalost trhu.

Od roku 2012 úspěšně obchoduji spready podle metod Pavla. Používám úžasně silné, ale zároveň jednoduché nástroje.

Tajemství úspěchu je v používání funkčních, moderních postupů. Tuto publikaci také nepíšu husím brkem na pergamen, ale na notebooku. Zkrátka je fajn využívat všech možností, které máme k dispozici.

To je cesta k penězům, cesta k úspěchu...

8 Výhody interdelivery spreadů

Co je na interdelivery spreadech tak fajn? Počítejte se mnou:

- **Obchodování spreadů zabírá málo času**

Spready se hýbou pomalu. Jde o dlouhodobé obchody. Komoditní spready proto nevyžadují příliš mojí pozornosti. Vlastně je nemusím sledovat skoro vůbec – stačí jednou za den. Když se vám obchodní systém “dostane do krve”, jsou vstupy a výstupy z obchodů rutina. Nad obchody už dnes nemusím moc přemýšlet – kouknu a vidím :)

- **Nižší volatilita spreadu**

Nižší volatilita znamená menší cenový pohyb za určité období. Komoditní spready prostě nejsou žádný divočák. Zatímco samotné komodity mohou lítat jak splašený zajíc, komoditní spread se sune pomalu a rozvážně jako nilský hroch. Pomalu, v klidu. Žádné nervy, žádné vysedávání u počítače.

- **Nižší riziko**

A menší volatilita jde ruka v ruce s nižším rizikem. Při obchodování samotných futures mohou být dny někdy velmi dramatické. Při komoditních spreadech tomu tak většinou není a to z jednoho prostého důvodu. Pokud dojde třeba k velké přírodní katastrofě, která vede k prudkému pohybu ceny nějaké komodity, tento pohyb se promítne do nakoupeného i do prodaného kontraktu. Pohyb výsledného spreadu proto není tak prudký jako pohyb ceny podkladového kontraktu.

Paráda, že?

- **Ochrana proti limitním dnům**

Některé trhy mají stanovený maximální limit denního cenového pohybu, o který se cena může pohnout. Někdy ale může dojít k tzv. limitnímu pohybu, kdy je stanovený cenový limit dosažen. Například kvůli nějaké významné zprávě – třeba že se očekává mimořádně velká úroda pšenice, nebo že ranní mrazíky zničily pomerančové plantáže. V takových případech je obchodník ve své pozici zablokován a nemůže z ní vystoupit. Pokud se nachází na té “špatné” straně obchodu, někdy se musí vypořádat i s obrovskou ztrátou.

Komoditní spready obchodníka před limitním pohybem chrání. Je to stejné, jako když jsem psala výše o nižším riziku: Velká ztráta na jedné straně spreadu se kompenzuje ziskem na druhé straně spreadu. Výborná věc, tyhle komoditní spready :)

- **Nižší margin**

S nižším rizikem a menší volatilitou souvisí nižší marginy (zálohy), které mi broker na mém obchodním účtu při vstupu do obchodu zablokuje. Margin je totiž pojistka, abych případnou ztrátu měla z čeho brokerovi uhradit.

V čem je výhoda spreadů? U spreadů je menší riziko, a proto broker vyžaduje menší margin. Margin vždy závisí na konkrétním spreadu.

Podívejme se na pár příkladů, abyste měli přibližnou představu o rozdílech mezi marginem potřebným k obchodování futures a obchodováním spreadů.

Komodita	Margin na futures	Margin na spread	Spread
Pšenice	\$2 400	\$550	Sep 15 - Jul 16
Kukuřice	\$1 600	\$125	Dec15 - Jul 16
Sója	\$2 900	\$380	Sep 15 - Mar 16

- **Vysoká návratnost na margin**

Tohle mám na spreadech velmi ráda – možnost vysokého zhodnocení!

Uveďme si konkrétní příklad obchodu.

Na obrázku vidíme znázorněn komoditní spread ZCN15-ZCZ14 - znamená to, že jsem nakoupila kontrakt na kukuřici (ZC) na červenec 2015 (N15) a zároveň jsem prodala kontrakt na kukuřici na prosinec 2014 (Z14). Na otevření obchodu jsem potřebovala margin jen 125 dolarů. Na obrázku vidíme, jak můj obchod dopadl a jaká je procentuelní návratnost na margin.



- **Postačí i menší účet**

Ze všech předchozích výhod vyplývá, že k obchodování interdelivery spreadů nepotřebujete mít kapitál v řádu desítek tisíc dolarů. Kdybyste ale obchodovali samotné futures, kde ztráta může dosáhnout i tisíce dolarů, potřebovali byste účet desítek tisíc dolarů.

V případě obchodování komoditních spreadů vystačíte s účtem pouze pár tisíc dolarů.

- **Větší možnosti money managementu**

Velikost marginu a účtu je limitující.

Kdybych obchodovala samotné futures na komodity, mohla bych s malým účtem otevřít pouze jeden kontrakt. Je to buď a nebo. Buď obchod vyjde – paráda, máte zisk! Nebo obchod nevyjde – smůla, ztráta.

U obchodování spreadů je riziko menší. Proto, jak už víte, stačí menší margin. Díky tomu dokážu i na menším účtu moje obchody diverzifikovat, a tím mohu rozložit riziko.

Mimochodem, dalším způsobem diverzifikace může být nákup různých spreadů z různých trhů! Například kdyby mi jeden z obchodů nevyšel, stále mám možnost vydělat na zbývajících obchodech.

Skvělou možností je také nákup multikontraktů. To znamená že obchoduji tentýž spread, ale s více kontrakty. V tomto případě mohu do obchodu vstupovat postupně, a pak i postupně vystupovat.

Rozložení prostředků, čili money management, si tak mohu perfektně naplánovat a tím riziko omezit na minimum.

- **Zvládne to i začátečník?**

K obchodování spreadů stačí menší účet. Můžete začínat stejně jako já, s malou částkou!

Jak už jsem psala, komoditní spready se v porovnání se samostatnými futures hýbou pomaleji. Nováček nemá nutkání ani předčasně vstupovat do obchodu, ani zbytečně brzo vystupovat. Spready nesvádějí ani k přeobchodování účtu, což bývá častá příčina ztrát u začínajících obchodníků.

Zvládla jsem to já jako mladá studentka, zvládnete to i Vy :-).



- **Spready mají tendenci trendovat více než podkladové futures**

Často se stává, že cena komodity nijak zásadně netrenduje, zatímco spread v téže době ano.

Podívejte se na obrázek.

Na prvním grafu je future na Live Cattle a pod ním je interdelivery spread z téhož trhu. Do obchodu s future bychom v té době asi nešli.

Zato spread jasně trenduje a byla tu skvělá možnost k prima zisku!



9 Dvě perly komoditních spreadů na závěr

První perla : 90% ní úspěšnost obchodu

Už víme, co je sezonalita. Sezonalita je součástí mého obchodního systému. Je to dobrý sluha, ale není to dobrý pán! Proč? To víme z předchozích kapitol. Teď se podívejte, jak nám sezonalita poslouží. Tak, jak se očekává, že v zimě napadne sníh, a že na jaře teplota poroste, tak i na interdelivery spreadech existují určité zákonitosti. Tyto zákonitosti se většinou opakují. Ale víte, jak to bývá s tím sněhem v zimě ... :)

Příklad kukuřice

Typickým příkladem využití sezonality je pokles ceny kukuřice na podzim. Tak jako v každém trhu, i zde platí: čím je větší nabídka, tím nižší je cena. A to se přesně děje v období sklizně kukuřice v USA, která začíná v září a končí zpravidla v listopadu.

Vyšší nabídku kukuřice na trhu zvedá snaha o uvolnění místa pro nové zásoby. Farmáři vyprodávají rychle staré zásoby, a tím pumpují do trhu další pytle kukuřice. Výsledkem je opět nižší cena.

Pravý opak se děje od prosince do května. Farmáři svou kukuřici vyprodali, a proto má cena kukuřice tendenci stoupat.

Jak jsem už psala, obchody mají svoji logiku a myšlenku.

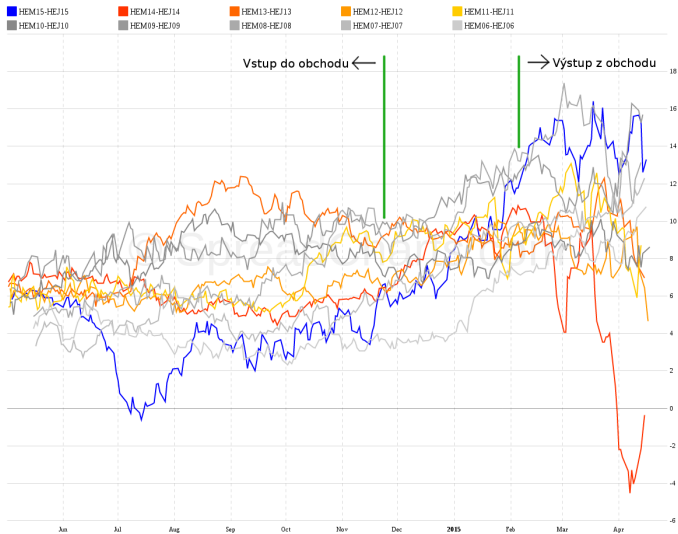
Máte rádi vepřové?

V některých případech je pravděpodobnost úspěšného obchodu opravdu mimořádně vysoká. Podívejte se na úžasný obchod.

Proč je úžasný? Co jiného byste řekli na obchod s úspěšností 90%?

Na následujícím obrázku je graf sezonality ze spreadu na tzv. Lean Hogs, čili vepřové maso. Jde o expirační měsíce červen a duben. Na grafu je zobrazen doporučený vstup a výstup z obchodu, mezi nimiž je patrný krásný růst ceny. Sezonalita ukazuje na nejlepší vstup koncem listopadu a na výstup začátkem února. Vyšel už v devíti případech z deseti.

Velmi příjemná 90%-ní úspěšnost, co říkáte?



Druhá perla: Rok 2008 akcioví obchodníci prodělali kalhoty, spreadoví obchodníci si namastili kapsu

Jednu ekonomickou krizi jsme již zažili - a určitě je ještě několik zažijeme. Šťěstí přeje připraveným, nejvíc se dá vydělat právě za krize. I tohle mě Pavel naučil.

Já jsem v roce 2008 ještě na burze nebyla, takže musíte vystačit s tím, co vím od Pavla. Ti, kteří obchodovali akcie, prodělali kalhoty. Pavel v tom roce naopak vydělal tolik, že mohl začít cestovat a netrávit každý volný čas v práci. Pro někoho byl rok 2008 zlý. Pro spreadové obchodníky to byl zlatý rok.

Během ekonomických krizí totiž akciové trhy zažívají prudké propady. Většina obchodních strategií je navázaných na akcie. Spreadový obchodník má obrovskou výhodu: naše strategie s akciemi vůbec nekorelují. Proto spreadoví obchodníci dokážou vydělávat i v období, kdy naprostá většina investorů na trzích prodělává obrovské peníze.

Během poslední velké ekonomické krize v letech 2008/2009 akciové trhy zaznamenaly obrovské poklesy. Rok 2008 byl ovšem pro strategie na interdelivery spreadech velmi dobrým rokem.

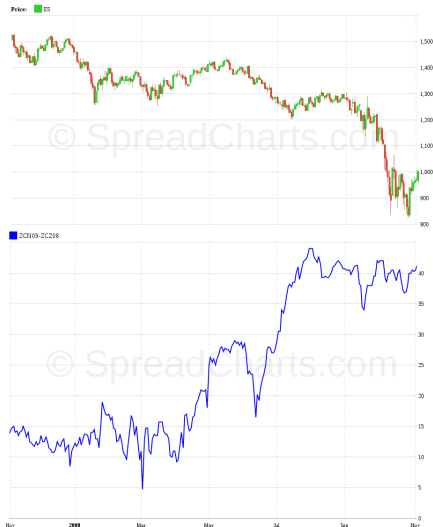
Příklad? Tady je

Na prvním obrázku vidíte cenový vývoj Emini future na akciový index S& P 500.

Na druhém obrázku je spread na kukuřici, konkrétně ZCN09ZCZ08. Myslím, to už také vidíte :)

Na první pohled je zřejmé, že zatímco akcie prudce klesaly, spreadoví obchodníci se radovali z tučných zisků.

[Další zajímavosti o komoditních spreadech a tipy na obchody naleznete zde.](#)



10 První dávka svobody

Opustila jsem brigády. Obchodováním komoditních spreadů jsem si v pohodě dofinancovala studium. Přibylo volného času. O prázdninách jsem místo brigád věnovala více času cestování a dalším zálibám. Dostudovala jsem v pohodě.

A teď jsem svobodná

Komoditní spready mi vydělávají na cestování a dalších skvělých věcí navíc.

Obchodování mi zabírá minimum času. Nejde jen o pozorování grafů a technické vstupy a výstupy z obchodů. Obchody mají i myšlenku, dokážete si je sami vysvětlit a to je super :)

